

# POSTE À POURVOIR

Saget La Perrière

POUILLY - SANCERRE - TOURAINE - ANJOU - MUSCADET

## RESPONSABLE COMMERCIAL H/F Secteur Traditionnel - Région France Sud-Est, CDI, à pourvoir dès que possible.

### Qui sommes nous ?

Saget La Perrière est une Maison familiale, contemporaine et spécialiste des vins de Loire depuis plusieurs générations. Au travers de sa collection de signatures et de propriétés implantées dans chacune des quatre grandes régions du Centre Loire (Pouilly Fumé et Sancerre), de la Touraine, de l'Anjou et du Muscadet, la Famille Saget a su développer une Maison au modèle unique dans le Val de Loire. ([www.sagetlaperriere.fr](http://www.sagetlaperriere.fr)).

Pour accompagner notre développement commercial, nous recrutons aujourd'hui notre futur **Responsable Commercial – Zone Sud-Est**.

Poste hybride à forte dominante secteur traditionnel, le périmètre intègre également une partie du développement du direct magasins GD.

### Vos responsabilités au quotidien :

- Véritable développeur commercial, vous prospectez et identifiez de nouvelles opportunités de commercialisation tout en analysant les besoins de votre clientèle (cavistes, CHR, grossistes...);
- Vous préconisez les solutions adaptées, négociez les accords commerciaux et assurez le développement de votre secteur;
- Vous fidélisez également la clientèle existante en construisant des relations durables, qualitatives et de confiance;
- Ambassadeur de la Maison Saget La Perrière, vous animez un réseau d'agents commerciaux et de distributeurs. À ce titre, vous représentez la Maison lors des salons et manifestations professionnelles et savez transmettre à vos partenaires notre stratégie, nos valeurs et nos ambitions;
- Afin de faciliter votre intégration et votre prise de fonction, un accompagnement sera mis en place dès votre arrivée.

### Votre profil :

- De formation supérieure universitaire ou équivalente, vous justifiez d'une expérience commerciale réussie de 2 à 5 ans dans la commercialisation de vins;
- Une bonne connaissance du circuit traditionnel sur la région Sud-Est serait un véritable atout;
- Au-delà de votre talent commercial et de votre sens de la négociation, vous savez vous fixer des objectifs ambitieux et mettre en œuvre les moyens nécessaires pour les atteindre;
- Vous aimez également partager votre passion et vos connaissances techniques sur le vin;
- Goût prononcé pour le terrain, excellent relationnel, sens de l'écoute et de la communication sont autant de qualités essentielles pour réussir à ce poste, qui nécessite également autonomie, rigueur et organisation;
- Permis B obligatoire.

### Condition du poste

- Poste basé en home office selon la zone de chalandise;
- Présence minimum d'une journée par semaine au siège à Pouilly-sur-Loire (58);
- Environ 2/3 du temps en déplacement;
- Rémunération fixe + variable selon expérience;
- Véhicule de fonction.

Tenté(e) par cette mission passionnante et envie d'évoluer dans un environnement dynamique à taille humaine ? Rejoignez-nous en nous faisant parvenir votre CV et votre lettre de motivation par mail à l'adresse suivante :

[recrutement@sagetlaperriere.com](mailto:recrutement@sagetlaperriere.com) ou par voie postale,

à l'attention du Service RH

La Castille 58150 POUILLY-SUR-LOIRE.

