

POSTE À POURVOIR

Saget La Perrière

POUILLY - SANCERRE - TOURAINE - ANJOU - MUSCADET

RESPONSABLE COMMERCIAL H/F

Saget La Perrière est une Maison familiale, contemporaine et spécialiste des vins de Loire depuis plusieurs générations. Au travers de sa collection de signatures et de propriétés implantées dans chacune des quatre grandes régions du Centre Loire (Pouilly Fumé et Sancerre), de la Touraine, de l'Anjou et du Muscadet, la famille Saget a su développer une Maison au modèle unique dans le Val de Loire. (www.sagetlaperriere.fr).

Afin d'accompagner la Maison dans son développement, nous créons le poste de Responsable Commercial sur le circuit GMS France et Export réseau traditionnel sur des clients et zones ciblées.

Rattaché(e) aux Directeurs Commerciaux France et Export, vous assurez la gestion et l'animation commerciale des vins de la Maison Saget La Perrière dans le respect de la politique stratégique et commerciale définie. Vous optimisez un portefeuille clients dans la zone géographique dont vous êtes responsable et ce afin de développer l'activité et le chiffre d'affaires.

Votre fonction s'articule autour des missions suivantes :

- Assurer une prospection commerciale dans le but de développer les ventes ;
- Négocier les accords commerciaux dans le respect de la stratégie commerciale ;
- Animer un réseau d'agents et de distributeurs ;
- Recruter et former des partenaires commerciaux aux vins de la Maison Saget La Perrière (agents et distributeurs) dans le cadre de la politique définie ;
- Être force de propositions sur des plans d'actions, des opérations afin de dynamiser les ventes sur sa zone de chalandise ;
- Analyser les prospects ou partenaires commerciaux de manière à segmenter nos marchés avec des marques ou domaines pertinents.

Profil recherché :

- De formation supérieure universitaire ou équivalente, vous justifiez d'une expérience commerciale de 3 ans, minimum, dans la commercialisation des vins sur les circuits GMS France (animation et développement d'un portefeuille clients).
- La maîtrise de l'anglais professionnel est impérative, l'allemand serait un plus.
- Votre connaissance et sensibilité vin vous permettront la commercialisation de vins cœur de gamme à premium.
- Vous êtes polyvalent(e), ouvert(e) d'esprit, rigoureux(se), autonome et avez le sens de la négociation.

Informations complémentaires :

- Le poste est basé à Pouilly-sur-Loire dans le 58 (possibilité de home office axe Paris-Dijon-Lyon), 50 % du temps en déplacement.
- Poste en CDI, statut Cadre, au forfait.
- Rémunération comprise entre 38 et 45 K€, variable sur objectifs, véhicule de fonction.

Pour postuler, merci de bien vouloir nous faire parvenir un CV ainsi qu'une lettre de motivation, par mail à l'adresse suivante :

recrutement@sagetlaperriere.com ou par voie postale :
à l'attention du service RH – La Castille 58150 POUILLY-SUR-LOIRE

